



PICO ADVISER GROUP
BROKER DI ASSICURAZIONI

PICO ADVISER GROUP



BROKER DI ASSICURAZIONI



“SOLUZIONI” DAL 1991





IN QUESTI ANNI AL FIANCO DEGLI IMPRENDITORI
ABBIAMO IMPARATO A CONOSCERE IL MONDO
DELLA PICCOLA E MEDIA IMPRESA, A
COMPRENDERNE LE NECESSITÀ ED AFFRONTARNE I
PROBLEMI PER COSTRUIRE INSIEME LE SOLUZIONI
PIÙ EFFICACI.

ILLUSTRIAMO ALCUNE PECULIARITÀ DI PICO
ADVISER GROUP CON LA SUA STORIA FATTA DI
TAPPE IMPORTANTI. UNA REALTÀ DINAMICA CON
PERSONE CAPACI DI MERITARE LA FIDUCIA DEI
PROPRI CLIENTI PER GARANTIRE L'ATTIVITÀ
QUOTIDIANA DELL'IMPRENDITORE.

AL VENTENNALE DI PICO NEL 2011 SONO
SEGUITI ANNI DENSİ DI NUOVE SFIDE ED
OPPORTUNITÀ: FRA QUESTE LA NASCITA DI
"CREDEA", ASSOCIAZIONE INTERNAZIONALE DI
BROKER INDIPENDENTI SPECIALIZZATI NEL
CREDITO COMMERCIALE, GRAZIE ALLA QUALE È
ORA POSSIBILE AFFIANCARE I NOSTRI CLIENTI
NELLO SVILUPPO DELLE SEDI ESTERE.

CONTINUEREMO SEMPRE AD INNOVARE, A
PROPORRE NUOVI PRODOTTI E SERVIZI, CON
L'OBIETTIVO DI RENDERE SEMPRE PIÙ FACILE IL
DIALOGO CON I NOSTRI CLIENTI.

CIÒ SARÀ POSSIBILE CONCENTRANDOCI SUI
VALORI CHE CI CARATTERIZZANO DA SEMPRE:
EFFICIENZA, TRASPARENZA E SPIRITO
D'INNOVAZIONE.

CONTATTATECI: SCOPRIREMO INSIEME LE
SOLUZIONI PIÙ ADATTE ELABORANDO UN
PROGETTO SULL'ALLOCAZIONE OTTIMALE DEI
VOSTRI RISCHI AZIENDALI.

PICO ADVISER GROUP
IL PRESIDENTE
MARIO GIOVANNI PUVIANI

“SOLUZIONI ANNUALI PER OBIETTIVO” UN CONCETTO CHE CI GUIDA SIN DALL’INIZIO

PICO ADVISER GROUP NASCE A BOLOGNA ALL’INIZIO DEGLI ANNI ‘90 PER OFFRIRE SERVIZI INNOVATIVI ALLE AZIENDE MANIFATTURIERE E COMMERCIALI. GIÀ NEL 1992, INTERPRETANDO LE CRESCENTI ESIGENZE DEL MERCATO, SI SPECIALIZZA NEL “CREDITO COMMERCIALE”, CIOÈ NELLE COPERTURE CONTRO I RISCHI DI INSOLVENZA PER LE VENDITE ITALIA ED EXPORT. L’OFFERTA NAZIONALE NON CONSENTIVA ALLORA DI REPERIRE CONDIZIONI COMPLETE E SODDISFACENTI PER LA CLIENTELA. PICO SCEGLIE LA SOLUZIONE PIÙ NATURALE PER UN INNOVATORE: “ANDARE A SCUOLA”, PER COSÌ DIRE, DA ALCUNE FRA LE PIÙ PRESTIGIOSE COMPAGNIE ESTERE, MAESTRE NEL CREDITO, PER RINNOVARE, PROPORRE, EVOLVERE.

DAL 1993 PICO INIZIA LA COLLABORAZIONE CON I LLOYD’S DI LONDRA E DAL 1996 DIVIENE UNO DEI “COVERHOLDER” ITALIANI. LE COPERTURE DEL SETTORE CREDITO COMMERCIALE HANNO UNA CRESCITA COSTANTE, IN PARTICOLARE NEL COMPARTO AGROALIMENTARE, TANTO CHE NEL 1999 PICO CREA LA DIVISIONE AUTONOMA “CREDITO COMMERCIALE”. L’ESPERIENZA IN QUESTO SETTORE CONSENTE A PICO ADVISER GROUP DI CONOSCERE APPROFONDITAMENTE LE AZIENDE PONENDOSI COME PORTATORE DI SOLUZIONI E NON COME SEMPLICE MEDIATORE DI ASSICURAZIONI, TANTO CHE NEL 2013 È FONDATA L’ASSOCIAZIONE INTERNAZIONALE DI BROKER SPECIALIZZATI NELLE POLIZZE CONTRO IL RISCHIO DI INSOLVENZA DENOMINATA CREDEA (WWW.CREDEA.ORG).

NEL 2003, PER SODDISFARE ALTRE NECESSITÀ EMERGENTI, OVVERO LA CURA DEL PATRIMONIO DELLE PERSONE, INTRODUCE IL SERVIZIO “AEGIS” CON LA FIGURA DEL CONSULENTE FINANZIARIO INDIPENDENTE.

PROFESSIONALITÀ E COMPETENZA SONO ALCUNE CHIAVI DEL SUCCESSO, MA PICO ADVISER GROUP È NATO CON UN CONCETTO GUIDA: “SOLUZIONI ANNUALI PER OBIETTIVO”. E’ L’EPOCA IN CUI LE COMPAGNIE DI ASSICURAZIONE CERCANO DI VINCOLARE IL CLIENTE CON POLIZZE DECENNALI MENTRE PICO, Affermando il concetto di autonomia, SI PONE IN NETTA CONTROTENDENZA.

QUESTA VOCAZIONE SI RILEVA PIÙ CHE MAI ATTUALE.

**VENT’ANNI
D’ESPERIENZA
AL VOSTRO SERVIZIO**

IL BROKER

4

“I BROKER SONO INTERMEDIARI CHE AGISCONO SU INCARICO DEL CLIENTE SENZA POTERI DI RAPPRESENTANZA DI IMPRESE DI ASSICURAZIONE” (ART. 106, COD. ASS.). IN UN MERCATO CHE IDENTIFICA NEL BROKER COLUI CHE REPERISCE ESSENZIALMENTE (PER NON DIRE ESCLUSIVAMENTE) IL PRODOTTO ASSICURATIVO AL PREZZO PIÙ BASSO, PICO SI DIFFERENZIA E PONE, IN PRIMO LUOGO, IL VALORE DELLA CONSULENZA COME SERVIZIO. I CONTRATTI DI ASSICURAZIONE RAPPRESENTANO INFATTI SOLO LA FINE DI UN PROCESSO TECNICO E LOGICO SVILUPPATO CON UNA APPROFONDITA “ANAMNESI” DELL’AZIENDA/CLIENTE.

PROPRIO PERCHÉ OPERA IN ASSOLUTA INDIPENDENZA DALLE COMPAGNIE ASSICURATIVE, IL BROKER - PER COME LO INTENDE PICO - HA UN UNICO SCOPO: PERSEGUIRE GLI INTERESSI DEL PROPRIO CLIENTE. PER QUESTO MOTIVO PICO ADVISER NON SOLO NEGOZIA COPERTURE CON TUTTE LE PRINCIPALI COMPAGNIE ASSICURATIVE ITALIANE ED ESTERE MA, ANCORA A MAGGIOR CONFERMA, SPESSO INDIVIDUA LE “SOLUZIONI DI TRASFERIMENTO DEL RISCHIO” FRA STRUMENTI NON ASSICURATIVI. “FILO CONDUTTORE” DI PICO: “ABBIAMO UN SERVIZIO DA OFFRIRE E NON POLIZZE DA VENDERE”.

STESSA FILOSOFIA, STESSO MODO DI OPERARE PER IL SERVIZIO DI CONSULENZA FINANZIARIA INDIPENDENTE “AEGIS”. “NON ABBIAMO PRODOTTI DA COLLOCARE MA PASSIONE, ESPERIENZA E CONOSCENZA”. AEGIS ASSISTE IL CLIENTE E LO “ACCOMPAGNA” ATTRAVERSO I TORTUOSI E MISTERIOSI MEANDRI DEL MONDO FINANZIARIO E BANCARIO, INFORMANDOLO RIGUARDO GLI STRUMENTI FINANZIARI IDONEI ALLE PROPRIE ASPETTATIVE PER I PROPRI INVESTIMENTI. AEGIS È UN SERVIZIO INDIPENDENTE CHE RICEVE COMPENSI DAL PROPRIO ASSISTITO: DA NON CONFONDERE CON I “PROMOTORI FINANZIARI”. AEGIS NON HA VINCOLI CON NESSUN ISTITUTO BANCARIO O ALTRO. IL “PORTAFOGLIO” DEL CLIENTE NON VIENE MAI “TOCCATO” SE NON DAL CLIENTE STESSO.

**RISPOSTE E SOLUZIONI INDIPENDENTI
PER LA TUTELA DEGLI INTERESSI
DEL NOSTRO CLIENTE**

**DIALOGO
SOLUZIONI
INDIPENDENZA
PROFESSIONALITÀ**

“SOLUZIONI ANNUALI PER OBIETTIVO”,
LA FILOSOFIA CHE HA SEMPRE CONTRADDISTINTO IL CAMMINO DI PICO ADVISER GROUP: NON ESISTE MAI UN’UNICA SOLUZIONE A FRONTE DI UN OBIETTIVO DA PERSEGUIRE. LA CORRETTA GESTIONE DEL RISCHIO IMPONE DI ANALIZZARE SEMPRE E COMUNQUE MOLTEPLICI ASPETTI PER ASSISTERE IL CLIENTE NELLA SCELTA PIÙ IDONEA.
IL SERVIZIO DI AUDITING PICO PREVEDE, IN PERIODI PRESTABILITI, VERIFICHE IN RELAZIONE AI CAMBIAMENTI DEL MERCATO O ALL’EVOLUZIONE DELL’AZIENDA.

CIO’ CHE IL CLIENTE SI ASPETTA DAL PROPRIO BROKER È UN SERVIZIO REALMENTE FLESSIBILE E PERSONALIZZATO. L’APPROCCIO SPECIALISTICO DEDICATO PROPOSTO DA PICO CONSENTE L’IMMEDIATEZZA TRA LA FASE DI ANALISI E LA FASE DI RICERCA DELLE SOLUZIONI.
PICO ADVISER GROUP RINNOVA DI CONTINUO I CONTENUTI DEI SERVIZI OFFERTI. LA COLLABORAZIONE CON LA PROPRIA CLIENTELA NE STIMOLA COSTANTEMENTE LA RICERCA DELLE MIGLIORI SOLUZIONI E STRATEGIE.

DOVE CONCORRENTI DI DIMENSIONI MAGGIORI E PERCIÒ MENO FLESSIBILI NON RIESCONO AD ESSERE EFFICACI, LA STRUTTURA DI PICO SI RILEVA VINCENTE. OGNI ASPETTO E FASE DEI SUOI SERVIZI SONO DELEGATI A DIVERSE FUNZIONI SPECIALIZZATE.
IL CLIENTE, PUR MANTENENDO IL CONTATTO GENERALE CON IL PROPRIO CONSULENTE, RAGGIUNGE IMMEDIATAMENTE L’INTERLOCUTORE SPECIFICO PICO PER LA NECESSITÀ EMERGENTE.

INDIPENDENZA E DIALOGO

6

IL SERVIZIO DI CONSULENZA PICO ADVISER GROUP È ALTAMENTE PROFESSIONALE E MIRATO.

IL DIALOGO CON IL CLIENTE È DI FONDAMENTALE IMPORTANZA PER VALUTARE INSIEME LE SCELTE STRATEGICHE SULLA GESTIONE DEI RISCHI AZIENDALI; LA RECIPROCA COLLABORAZIONE È UTILE E NECESSARIA PER STABILIRE QUALI MANTENERE CONSAPEVOLMENTE IN PROPRIO E QUALI TRASFERIRE ALLE IMPRESE DI ASSICURAZIONI.

PER PICO ADVISER È IMPERATIVO POTER DIRE AL CLIENTE: “QUESTI SONO I TUOI RISCHI E QUESTE SONO LE ALTERNATIVE PER TRASFERIRLI; SCEGLIAMO ASSIEME LE SOLUZIONI IDONEE”.

I RAPPORTI CON I PRINCIPALI GRUPPI ASSICURATIVI ITALIANI ED ESTERI (AD ES.: ACE EUROPE, AIG EUROPE, ALLIANZ, AXA, GRUPPO GENERALI, HDI GERLING, GRUPPO UNIPOL, ...) OLTRE A QUELLI CON COMPAGNIE FORSE MENO NOTE AI PIÙ MA SEMPRE AD ELEVATISSIMA EFFICIENZA (AD. ES.: ARAG, HELVETIA, MET LIFE, ROLAND, UNIQA, ...) O DI ASSOLUTA SPECIALIZZAZIONE, COME QUELLE CHE OPERANO ESCLUSIVAMENTE NEL SETTORE DEL “CREDITO COMMERCIALE” (ATRADIUS, COFACE, DUCROIRE-DELCREDERE, EULER HERMES EUROPE, PRISMA, SACE, SACE BT, TCRE E ALTRE “LOCALI” PRESENTI SOLO IN ALCUNI PAESI), CONSENTONO A PICO DI OPERARE IN REGIME DI INDIPENDENZA E DI SUGGERIRE SEMPRE AL PROPRIO CLIENTE LE MIGLIORI SOLUZIONI REPERIBILI SUL MERCATO, ADATTANDO LE COPERTURE ASSICURATIVE AI SUOI REALI BISOGNI E NON PIEGANDO LE SUE ESIGENZE ALLA RIGIDITÀ DELLE POLIZZE.

IL CLIENTE USUFRUISCE DI SERVIZI ED INTERLOCUTORI SEMPRE AGGIORNATI SUL COMPLESSO MONDO ASSICURATIVO E FINANZIARIO: PICO ADVISER GROUP RISERVA OGNI ANNO UN PRECISO BUDGET DI INVESTIMENTI AL RINNOVO PERIODICO DEGLI STRUMENTI PROFESSIONALI E ALLA FORMAZIONE DEI SUOI PROFESSIONISTI.

IL SERVIZIO DI CONSULENZA REMUNERATO ANCHE DAL CLIENTE CONSENTE A PICO DI POTER Affermare CHE LA “VENDITA” DELLA POLIZZA È LEGATA AL MERO INTERESSE DEL CLIENTE STESSO.

I CLIENTI CI SCELGONO ANCHE PER QUESTI MOTIVI.

**UN VALORE FONDAMENTALE
POCO CONSIDERATO DAL MERCATO:
L'INDIPENDENZA**

SETTE FATTI DA RICORDARE

INDIPENDENZA

SIAMO BROKER E ABBIAMO UN SERVIZIO DA OFFRIRE, NON POLIZZE DA VENDERE!

CONSULENZA

IL NOSTRO PRIMO OBIETTIVO È FAR EMERGERE LE REALI NECESSITÀ DEL CLIENTE ED AIUTARLO NELL'IMPORTANTISSIMA SCELTA SU QUALI RISCHI MANTENERE IN AUTOASSICURAZIONE CONSAPEVOLE E QUALI CEDERE AGLI ASSICURATORI. COMPLETA L'OFFERTA IL NOSTRO SERVIZIO DI CONSULENZA FINANZIARIA INDIPENDENTE DENOMINATO "AEGIS".

ADATTAMENTO ED UNICITÀ

ADATTIAMO LE POLIZZE AI BISOGNI DEL CLIENTE E NON IL CONTRARIO PERCHÈ OGNI CLIENTE È UNICO COME LO È SUO PACCHETTO ASSICURATIVO: OGNUNO HA ESIGENZE PROPRIE ED OGNI AZIENDA È DIVERSA DALLE ALTRE.

INTERNAZIONALITÀ

I RAPPORTI CON I LLOYD'S DI LONDRA, CON GLI ALTRI GRUPPI ASSICURATIVI ESTERI PER I RAMI "DANNI", UNITAMENTE AI PARTNER INTERNAZIONALI DI CREDEA PER IL RAMO "CREDITO", CI CONSENTONO DI AFFIANCARE IL CLIENTE NELLE PROBLEMATICHE ASSICURATIVE CON SOLUZIONI DIFFICILMENTE REPERIBILI.

COMPETENZA AGGIORNATA

OLTRE VENT'ANNI DI ESPERIENZA SIGNIFICANO COMPETENZA PER DIAGNOSI ASSICURATIVE MIRATE, PRECISE E SEMPRE AGGIORNATE NEI CONTENUTI. PICO ADVISER GROUP RISERVA INFATTI OGNI ANNO UN PRECISO BUDGET AL RINNOVO DEGLI STRUMENTI PROFESSIONALI E ALLA FORMAZIONE DEI PROPRI PROFESSIONISTI.

FLESSIBILITÀ SPECIALIZZATA

LA STRUTTURA PICO ADVISER GROUP È FLESSIBILE E I VARI ASPETTI DEI SERVIZI SONO PERSONALIZZATI PER FORNIRE AL CLIENTE SOLUZIONI ADEGUATE AD EVENTUALI BISOGNI NUOVI ED EMERGENTI.

SICUREZZA RESPONSABILE

PICO ADVISER GROUP E TUTTI I SUOI COLLABORATORI SONO ISCRITTI AL REGISTRO UNICO DEGLI INTERMEDIARI, RICONOSCIUTO INTERNAZIONALMENTE - OLTRE CHE OBBLIGATORIO PER LA NORMATIVA ITALIANA. IL CLIENTE È INOLTRE GARANTITO CONTRO EVENTUALI NEGLIGENZE OD ERRORI PROFESSIONALI DA UNA POLIZZA DI RESPONSABILITÀ CIVILE STIPULATA CON I LLOYD'S DI LONDRA.

PERCHÉ
SCEGLIERE
PICO ADVISER GROUP



GIOVANNI PICO DELLA MIRANDOLA
1463 - 1494



Member of

CREDEA È L'ASSOCIAZIONE INTERNAZIONALE DI BROKER INDIPENDENTI SPECIALIZZATI NELLE POLIZZE SUI CREDITI COMMERCIALI. IN OGNI PAESE C'È UN SOLO BROKER ASSOCIATO: IN ITALIA CREDEA È RAPPRESENTATA DA PICO ADVISER GROUP.

L'ELENCO DEI MEMBRI DI CREDEA È DISPONIBILE SUL SITO UFFICIALE:

WWW.CREDEA.ORG



Pico Adviser Group | Broker di Assicurazioni



SEDE BOLOGNA:

VIA BAROZZI, 2
40126 - BOLOGNA (BO)
TEL. 051-255.988
FAX 051-054.88.34
BOLOGNA@PICO-ADVISER.COM



SEDE MANTOVA:

PIAZZA CASTELLO, 17
46036 - REVERE (MN)
TEL. 0386-846.114
FAX 0386-466.35
MANTOVA@PICO-ADVISER.COM



SEDE PADOVA:

VIA DEL SANTO, 143/E
35010 - LIMENA (PD)
TEL. 049-878.98.64
FAX 049-85.97.303
PADOVA@PICO-ADVISER.COM



PICO ADVISER GROUP S.R.L. - V. BAROZZI 2, BOLOGNA - P.E.C.: PICO-ADVISER@PEC.IT
CAPITALE SOCIALE I.V. € 119.000 - P.I. E C.F. 04180860373 - CCIAA BO 006-62973
N. ISCRIZIONE REGISTRO UNICO INTERMEDIARI: 8000014433

P.S. TUTTO IL RESTO LO POTETE TROVARE SUL NOSTRO SITO INTERNET ALL'INDIRIZZO: WWW.PICO-ADVISER.COM

